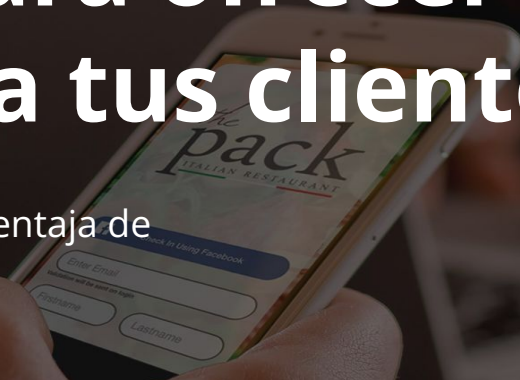


5 razones para ofrecer Wi-Fi de cortesía a tus clientes

¿Por qué ofrecerlo y cual es la ventaja de hacerlo con un portal cautivo?



1 Incrementa las ventas

Al ofrecer Wi-Fi gratis, seguramente notes que tus clientes permanecen en tu local por mayores periodos de tiempo. El 62% de los negocios han dicho que sus clientes pasan más tiempo en su negocio si ofrecen servicio de Wi-Fi de cortesía. Y el 50% de estos clientes, también gastan más dinero.



2 Entiende a tus clientes

Con nuestro sistema instalado en tu local, puedes ofrecer un excelente servicio de Wi-Fi que le permitirá a tus clientes ingresar datos tales como correo electrónico, edad, ubicación o género, antes de conectarse a la red. Esto se convertirá en un reporte en tu dashboard junto a mucha más información que te ayudará a entender quienes son tus clientes, de dónde vienen y cuánto tiempo pasan en tu negocio. De esta manera, te ofrecemos una visión que nunca antes habías tenido, permitiéndole generar mayores ventas.



3 Cumple con las expectativas de tus clientes

La personas se están acostumbrando cada vez más a usar Wi-Fi gratis cuando están fuera de casa. Una conexión inalámbrica a internet está disponible casi en todas partes en una ciudad, por lo cual proveer este servicio a tus clientes es una gran ventaja. **1 de cada 10** clientes ha dicho haberse retirado de un negocio si no tiene Wi-Fi gratis disponible. Estos números pueden causar daño a las finanzas de un negocio, y aumenta la posibilidad de perder clientes frente a la competencia.



4 **Atrae nuevos clientes**

En las ciudades que tienen mayor movimiento de turistas, ofrecer Wi-Fi gratis es vital para aumentar la cantidad de clientes que recibes. Cuando las personas se encuentran en el extranjero de vacaciones, la mayoría está continuamente buscando Wi-Fi gratis que les permite ponerse al día con sus familias y amigos, sin los altos costos de los SMS, llamadas y datos celulares.

Ofrecer un servicio de Wi-Fi hará que tu negocio se destaque y garantiza un incremento de concurrencia y lealtad si la red instalada es rápida y confiable.



5 Bajo costo de instalación

Implementar una red Wi-Fi con **SYSOPS**, es extremadamente barato cuando piensas en los ingresos potenciales que puedes obtener con un sistema como el nuestro. Un mito común es que la instalación de Wi-Fi público es muy costoso, sin embargo, aquí estamos para demostrar que esto no es así. Bajo costo de instalación del hardware, y luego una cuota mensual recurrente. Con el uso del marketing, aumento de concurrencia y un conocimiento de tus clientes como nunca antes, estos costos son mínimos comparados con las ganancias que pueden obtenerse.





Te convencimos?

Solicita una demostración sin costo, donde te explicaremos el funcionamiento y cómo obtener el máximo provecho. Comienza a ofrecer a tus clientes una increíble experiencia de Wi-Fi! No tienes que hacerlo tu mismo, **SYSOPS** está aquí para ayudarte! Contáctanos hoy.

Si quieres sacar el máximo provecho a tu Wi-Fi o si representas a una compañía de servicio IT deseando incrementar los ingresos recurrentes, contáctanos en **hola@sysops.uy** o al **+598 2614 2024**



SYSOPS

 /sysopsuy

sysops.uv

 @sysopsuy